



Корпорация
МСП

Финансовая поддержка субъектов МСП

Москва, 2021 г.

АО «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства»



Миссия

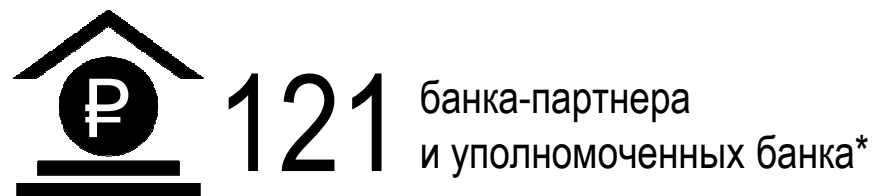
- Корпорация – институт развития в сфере малого и среднего предпринимательства



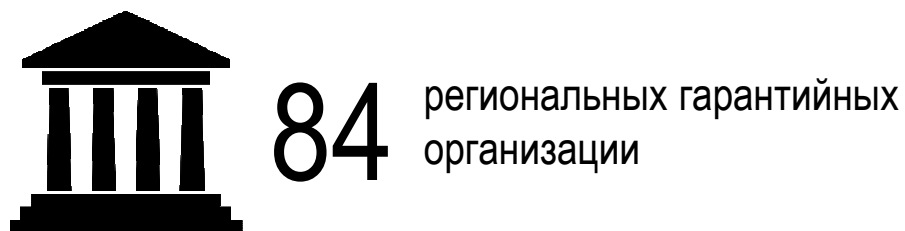
Ключевые факты

- Осуществляет деятельность в соответствии с Федеральным законом от 24.07.07 №209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»
- Акционерами Корпорации являются Российская Федерация (в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом) и государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)»
- Акционерное общество «Российский Банк поддержки малого и среднего предпринимательства» (АО «МСП Банк») является дочерним обществом Корпорации
- Корпорация обеспечивает исполнение обязательств, принятых на себя АО «НДКО «АКГ»

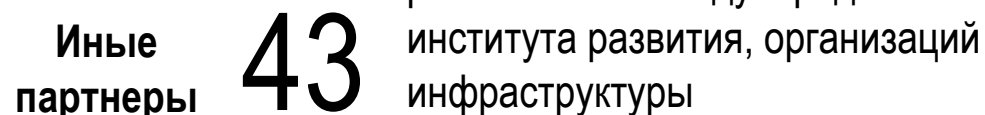
Партнерская сеть



Банк



РГО



Иные
партнеры

* Включая уполномоченные банки по Программе субсидирования процентной ставки, реализуемой Минэкономразвития при участии АО «Корпорация «МСП», выполняющей функции бэк-офиса.

Гарантийная поддержка**

Объем
гарантийной поддержки

417
млрд рублей

Количество выданных
гарантий и поручительств

19,7
тыс.

Объем финансовой
поддержки с гарантийной
поддержкой

565 млрд
рублей

Новых рабочих мест

49
тыс.

**За 2014-2020 гг. (на 28.12.2020), без учета гарантий, выданных АО «МСП Банк» по кредитам других банков.

Многоканальная система гарантийных продуктов Национальной Гарантийной Системы

НГС: Целевая трехуровневая модель оказания гарантийной поддержки субъектам МСП и организациям инфраструктуры поддержки субъектов МСП

	Продукты	Лимит гарантийной поддержки	Каналы продаж	Организации - источники поступления заявок
Корпорация	- Предоставление гарантий для средних и крупных проектов - Предоставление поручительств в рамках Программы стимулирования кредитования субъектов МСП, а также поручительств по облигациям	От 25 млн рублей*	Банковские каналы Небанковские каналы Прямые каналы	- Банки -партнеры - Отраслевые ассоциации/общественные организации, институты развития - Центры поддержки предпринимательства - Федеральные и региональные органы исполнительной власти - МСП Банк и РГО
МСП Банк	Предоставление гарантий в рамках федеральных законов 223-ФЗ и 44-ФЗ	-	Банковские каналы Небанковские каналы	- Многофункциональные центры предоставления государственных и муниципальных услуг - Центры поддержки предпринимательства
87 РГО	Предоставление поручительств в рамках «поточных» технологий	До 25 млн рублей	Банковские каналы Небанковские каналы	- Федеральные и региональные органы исполнительной власти - Корпорация МСП

* От 5 млн рублей до 25 млн рублей: при отказе РГО/ в объеме до 25% от планового годового объема выдачи гарантий и при условии выполнения РГО плановых показателей по объемам выдачи поручительств в текущем году (<https://corpmsp.ru/bankam/trebovania/ostatok-limita/>).



**Корпорация
МСП**

1. Механизм гарантийной поддержки Корпорации

Предоставление независимых гарантий Корпорации для обеспечения кредитов (займов) малому и среднему предпринимательству в финансовых организациях-партнерах

Базовые требования к потенциальному заемщику – субъекту МСП

1 Сведения о заемщике внесены в единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства

2 Любые виды предпринимательской деятельности

3 Регистрация бизнеса на территории Российской Федерации

4 Отсутствие отрицательной кредитной истории по кредитам с гарантией Корпорации

5 Отсутствие просроченной задолженности по налогам, сборам и т.п. более 50 тыс. рублей

6 Не применяются процедуры несостоятельности (банкротства)

1. Соответствие требованиям по структуре уставного капитала

2. Выручка | Не более 2 млрд рублей

3. Персонал | Не более 250 человек



Поддержка НЕ оказывается

- Игровой бизнес;
- Производство и реализация подакцизных товаров (ст. 181 НК РФ); - не применяется до 31.12.2021 для заемщиков, осуществляющих деятельность в определенных приоритетных отраслях, предусмотренных Программой субсидирования 1764, (подп. «е» п.20 программы в редакции от 31.03.2020 №372)
- Добыча и реализация полезных ископаемых (ст. 337 НК РФ);
- Участники соглашений о разделе продукции;
- Кредитные организации;
- Страховые организации;
- Инвестиционные фонды;
- Негосударственные пенсионные фонды;
- Профессиональные участники рынка ценных бумаг;
- Ломбарды.



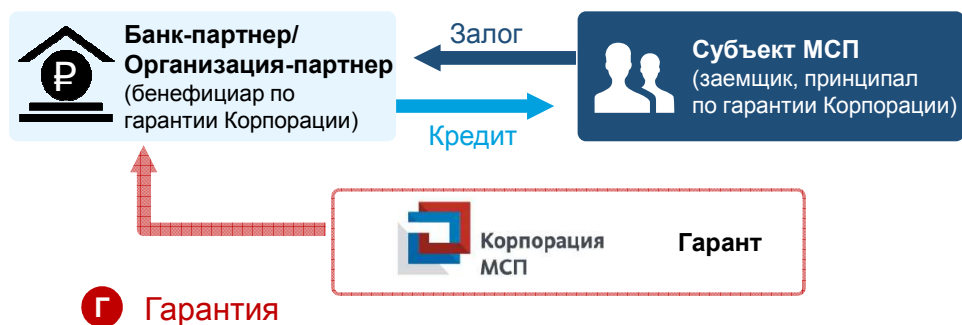
Что такое независимая гарантия Корпорации?

Независимая гарантия Корпорации

Оформленная в соответствии с требованиями действующего законодательства Российской Федерации независимая гарантия, в соответствии с которой Корпорация обязывается перед Банком/Организацией-партнером отвечать за исполнение субъектом МСП (Принципалом) его обязательств по кредитному договору/договору займа/лизинга

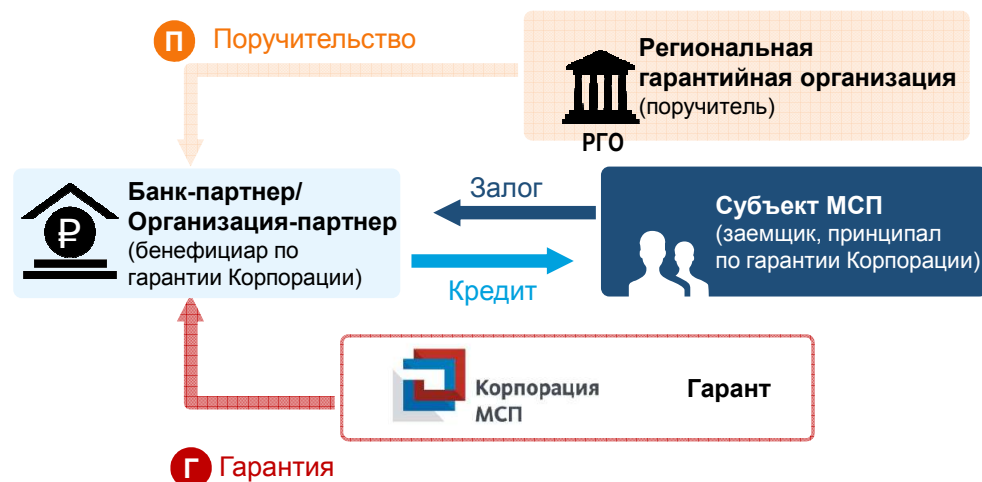
Схема взаимодействия

Без участия Региональной гарантийной организации



- Г Независимая гарантия в размере до:
- 50% суммы кредита (основной долг)
 - 70% суммы кредита, выданного сельхозкооперативу или члену сельхозкооператива
 - 70% от суммы гарантии исполнения контракта, суммы кредита на исполнение контракта
 - 70% от суммы кредита для стартапов и быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий («газелей»)
 - 75% в рамках антикризисных продуктов на неотложные нужды и возобновление деятельности
 - 100% от суммы кредита для стартап проектов (сумма гарантии не более 50 млн рублей, проект реализуется в определенных направлениях)

С участием Региональной гарантийной организации



$$\text{П} + \text{Г} = 50-75\% \text{ суммы кредита (100\% - антикризисные меры)}$$

- П Поручительство РГО за исполнение субъектом МСП обязательств в рамках собственного лимита РГО
- При сумме общего гарантийного обеспечения Корпорации и РГО по согарантии до 25 млн рублей поручительство РГО предоставляется в размере 20% от указанного общего гарантийного обеспечения, но не более собственного лимита РГО
- Г Независимая гарантия Корпорации на часть непокрытой поручительством РГО суммы кредита

Какие возможности получают субъекты МСП

Возможность развития
своего бизнеса



- Возможность получения финансирования и развития своего бизнеса при отсутствии залогового обеспечения

Возможность снижения
своих расходов



- Пониженные процентные ставки по кредитам и займам с гарантией Корпорации
- Стоимость гарантии Корпорации в разы ниже стоимости страхования залога ТС (КАСКО)

Что предлагает Корпорация своим клиентам

Широкая линейка
гарантийных продуктов



- Линейка гарантийных продуктов учитывает практически все основные потребности субъектов МСП в гарантийной поддержке и постоянно расширяется

Условия продуктов
максимально адаптированы
к специфике субъектов МСП



- Отсутствуют специальные требования к обеспечению по кредитным сделкам
- Отсутствует необходимость предоставления обеспечения по гарантиям
- Стоимость гарантий на порядок ниже стоимости банковских гарантий у банков-партнеров
- Возможность рассрочки уплаты вознаграждения Корпорации в течение всего срока действия гарантии
- Возможность получения гарантии как по новым, так и по ранее заключенным кредитным договорам

Простые технологии
предоставления гарантий



- Все взаимодействие с Корпорацией по вопросу получения гарантии осуществляет банк-партнер
- Банк-партнер самостоятельно соберет и направит в Корпорацию все необходимые документы для получения гарантии
- Быстрое принятие решения о предоставлении гарантии (до 10 рабочих дней после предоставления в Корпорацию полного пакета документов)

Виды независимых гарантий Корпорации



Основные продукты
(для субъектов МСП)

- Прямая гарантия для инвестиций
- Прямая гарантия для обеспечения кредитов с целью пополнения оборотных средств
- Прямая гарантия для лизинга
- Согарантия, Синдицированная гарантия



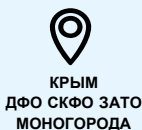
Продукты для участников
закупок (44-ФЗ и 223-ФЗ)

- Прямая гарантия для обеспечения гарантии исполнения контракта
- Прямая гарантия для обеспечения кредитов на исполнение контрактов



Продукты для **субъектов МСП в приоритетных сферах деятельности**

- Прямая гарантия для застройщиков
- Прямая гарантия для развития сельхозкооперации
- Прямая гарантия для лизинга в сфере сельского хозяйства
- Прямая гарантия для быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий (газелей)
- Прямая гарантия для стартапов
- Прямая гарантия для начинающих предпринимателей старше 45 лет
- Согарантия для экспортеров
- Согарантия для сельхозкооперативов
- Согарантия для быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий (газелей)
- Согарантия для занятости лиц старше 45 лет
- Согарантия для развития физической культуры и спорта



Продукты для субъектов МСП
из **приоритетных регионов и городов**

- Прямая гарантия для обеспечения кредитов предприятиям, зарегистрированным в Республике Крым или г. Севастополь
- Согарантия для Дальнего Востока, Северного Кавказа, Арктики, моногородов и ЗАТО



Антикризисные продукты для
субъектов МСП

- Прямая гарантия для субъектов МСП, пострадавших в результате ЧС федерального характера/согарантия
- Прямая гарантия для субъектов МСП на неотложные нужды для поддержки и сохранения занятости/согарантия
- Прямая гарантия для субъектов МСП на возобновление деятельности/согарантия



ИНФРАСТРУКТУРА
МСП

Продукты для **организаций инфраструктуры поддержки субъектов МСП**

- Прямая гарантия для промышленных парков
- Прямая гарантия для микрофинансовых организаций и лизинговых компаний
- Прямая гарантия для обеспечения финансирования самозанятых граждан (МФО)
- Прямая гарантия для факторинговых компаний
- Согарантия (применяется для микрофинансовых организаций)

Условия независимых гарантий Корпорации



Срок гарантии

до 15 лет

в зависимости от условий конкретного продукта



Вознаграждение за гарантию

0,75% годовых

0,5 % годовых (при сумме гарантии 500 млн руб. и более) от суммы гарантии за весь срок действия гарантии

Для отдельных гарантийных продуктов

0,4% годовых для субъектов МСП-застройщиков, применяющих счета эскроу;

0,1% годовых для субъектов МСП на возобновление деятельности;

0% годовых для субъектов МСП на неотложные нужды для поддержки и сохранения занятости



Порядок уплаты вознаграждения

Единовременно / ежегодно / 1 раз в полгода / ежеквартально



Сумма гарантийного покрытия

до 50% от суммы кредита

до 70% от суммы кредита в рамках продуктов для участников закупок, для «газелей» и для начинающих предпринимателей старше 45 лет, для стартапов, в рамках гарантии для развития сельхозкооперации, а также в рамках продукта «Согарантия»

до 75% в рамках продуктов «Согарантия для Дальнего Востока, Северного Кавказа, Арктической зоны, моногородов и ЗАТО», «Согарантия для экспортеров», «Согарантия для сельхозкооперативов», «Согарантия для «газелей», «Согарантия для занятости лиц старше 45 лет», «Согарантия для развития физической культуры и спорта», «Согарантия для ЧС», «Гарантия на неотложные нужды для поддержки и сохранения занятости», «Гарантия на возобновление деятельности»

до 85% от суммы кредита в рамках продукта «Согарантия для возобновления деятельности»

до 100 % от суммы кредита в рамках гарантии для стартапов, и «Согарантии для поддержки и сохранения занятости»

до 20% покупной/балансовой (остаточной) стоимости предмета лизинга, **но не более 20 млн рублей** для продуктов «Прямая гарантия для лизинга», «Прямая гарантия для лизинга в сфере сельского хозяйства»



Обеспечение

до 100 млн не требуется,

от 100 млн рублей последзалог/созалог/поручительство

Определение Стартапа*

1. Субъект МСП, с даты регистрации которого на дату представления заявки на получение гарантии прошло не более 5 лет, или субъект МСП, который с даты государственной регистрации не осуществлял производство (реализацию услуги) или осуществлял в незначительном** объеме;
2. Соответствие одному из следующих критериев:
 - Проект реализуется в высокотехнологичных отраслях (информационные технологии, биотехнологии, робототехника, станкостроение, фармацевтика) и (или) в отраслях экономики, в которых реализуются приоритетные направления развития науки, технологий и техники, а также критические технологии Российской Федерации, утвержденные Указом Президента Российской Федерации от 7 июля 2011 г. № 899;
 - Проект реализуется в Приоритетной отрасли экономики с использованием инноваций или высоких технологий, позволяющих вывести на рынок новый продукт или продукт с более высокими качественными характеристиками по сравнению с существующими аналогичными продуктами на рынке или экспортно ориентированный импортозамещающий продукт

Требования к проектам

1. Высокая стадия готовности проекта (наличие бизнес-плана, финансовой модели, проектно-сметной и разрешительной документации); наличие проектной команды;
2. Наличие документов, подтверждающих предпосылки финансовой модели (в том числе независимая маркетинговая и технологическая экспертизы);
3. Погашение кредитов осуществляется за счет денежного потока от реализации проекта.

Требования к заемщикам

1. Соответствие определению Стартапа.
2. Доля собственного участия не менее 10% от бюджета проекта без учета процентов на инвестиционной фазе.

*согласно Правилам взаимодействия банков с АО «Корпорация «МСП»

**незначительный объем производства (реализации услуги) определяется как доля менее 25% от максимального объема производства (реализации услуги), запланированного бизнес-планом проекта

Определение «Газели»*

Субъект МСП, соответствующий критериям отнесения к быстрорастущим инновационным, высокотехнологичным предприятиям, утвержденным рабочей группой по вопросам оказания поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства высокотехнологичных секторов экономики, в том числе внедряющим инновации, осуществляющим проекты в сфере импортозамещения и (или) производящим экспортную продукцию и услуги, созданной АО «Корпорация «МСП» и иными институтами развития.

Основные критерии:

- Базовые требования к заемщикам*;
- Деятельность осуществляется в Приоритетных отраслях экономики;
- Среднегодовой темп роста (CAGR)** выручки за 3 последние года не менее 20%;
- Наличие документов, подтверждающих права субъекта МСП на результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации, предусмотренные Гражданским кодексом Российской Федерации.

Требования к заемщикам

1. Соответствие определению «Газели».
2. Осуществление деятельности не менее 3 лет;
3. Деятельность субъекта МСП осуществляется в Приоритетных отраслях экономики;
4. Среднегодовой темп роста выручки (CAGR) за 3 последних года составляет не менее 20%;
5. Имеются документы, подтверждающие права субъекта МСП на результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации, предусмотренные Гражданским кодексом Российской Федерации;
6. Имеет по данным бухгалтерской отчетности за последний календарный год положительный финансовый результат;
7. Имеет по данным бухгалтерской отчетности за последний календарный год положительные чистые активы.

*согласно Правилам взаимодействия банков с АО «Корпорация «МСП»

** Совокупный среднегодовой темп роста, или среднегодовой темп роста с учетом сложных процентов (англ. Compound Annual Growth Rate, CAGR), представляет собой средний темп, с которым осуществленная инвестиция росла в течение периода более одного года, и рассчитывается по формуле:

$$CAGR = (V_n/V_0)^{(1/n)} - 1,$$

где V_0 – первоначальный размер выручки, V_n – конечный размер выручки, n – количество периодов (лет).

Приоритетные отрасли экономики

- **Сельское хозяйство**, включая производство сельскохозяйственной продукции, а также предоставление услуг в этой отрасли экономики, в том числе в целях обеспечения импортозамещения и развития несырьевого экспорта
- **Обрабатывающее производство**, в том числе производство пищевых продуктов, первичная и последующая (промышленная) переработка сельскохозяйственной продукции, в том числе в целях обеспечения импортозамещения и развития несырьевого экспорта
- Производство и распределение **электроэнергии, газа и воды**
- **Строительство**, в том числе в рамках развития внутреннего туризма
- **Транспорт и связь**
- **Туристская деятельность** и деятельность в области туристской индустрии в целях развития внутреннего туризма
- **Здравоохранение**
- **Сбор, обработка и утилизация отходов**, в том числе отсортированных материалов, а также переработка металлических и неметаллических отходов, мусора и прочих предметов во вторичное сырье
- Отрасли экономики, в которых реализуются **приоритетные направления развития науки, технологий и техники** в Российской Федерации, а также **критические технологии** Российской Федерации, перечень которых утвержден **Указом Президента Российской Федерации от 07 июля 2011 г. № 899** «Об утверждении приоритетных направлений развития науки, технологий и техники в Российской Федерации и перечня критических технологий Российской Федерации».
- Отрасли экономики, предназначенные для инновационного развития согласно Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года, утвержденной распоряжением Правительства Российской Федерации от 8 декабря 2011 г. № 2227-р (**ядерные технологии; авиастроение; судостроение; программное обеспечение; вооружение и военная техника; образовательные услуги; космические услуги и производство ракетно-космической техники**);
- **Приоритеты и перспективы научно-технологического развития Российской Федерации**, предусмотренные Стратегией научно-технологического развития Российской Федерации, утвержденной **Указом Президента Российской Федерации от 1 декабря 2016 г. № 642**;
- **поставка товаров, выполнение работ, оказание услуг**, включенных в перечни товаров, работ, услуг, **удовлетворяющих критериям отнесения к инновационной продукции, высокотехнологичной продукции**, утвержденные заказчиками в соответствии с Федеральным законом от 18 июля 2011 г. № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» и размещенные в единой информационной системе в сфере закупок».

Технология предоставления гарантий участниками НГС. Стандартная процедура

- Взаимодействие с участниками НГС по вопросу получения гарантии осуществляет Банк-партнер или Организация-партнер
- Комплект документов для получения гарантии аналогичен комплекту документов для получения кредита (дополнительные документы не запрашиваются)



Процедура предоставления гарантий Корпорации без повторного андеррайтинга

Этапы рассмотрения заявок:

- Шаг 1 – Получение Корпорацией заявки на гарантию от аккредитованного Банка-партнера с сокращенным пакетом документов
- Шаг 2 – Верификация заявки и идентификация заемщика.
- Шаг 3 – Принятие решения о выдаче гарантии и информирование Банка-партнера.

**Срок рассмотрения
заявки –
3 рабочих дня**

* Для банковских гарантий в рамках ФЗ 223-ФЗ и 44-ФЗ

**10 рабочих дней при сумме от 25 млн рублей

Технология предоставления гарантий. «Корпоративный» канал

Ключевые требования к проектам для принятия на рассмотрение в рамках «корпоративного» канала:

1. Регистрация заявителя (инициатора проекта) на Портале Бизнес-навигатора МСП <https://smbn.ru>.
2. Сумма проекта более 200 млн рублей, а также стартапы и быстрорастущие инновационные, высокотехнологичные компании («газели»)).
3. Проект соответствует Приоритетным отраслям экономики.
4. Проект находится в высокой стадии проработки субъектом МСП (соответствует требованиям (чек-лист) и заполнена форма «Резюме проекта»).
5. Проект пользуется поддержкой органов власти субъекта Российской Федерации и/или входит в список приоритетных проектов, реализуемых на территории субъекта Российской Федерации.





Корпорация
МСП

2. Программа стимулирования кредитования субъектов малого и среднего предпринимательства

«ПРОГРАММА СТИМУЛИРОВАНИЯ КРЕДИТОВАНИЯ»

Ключевые условия

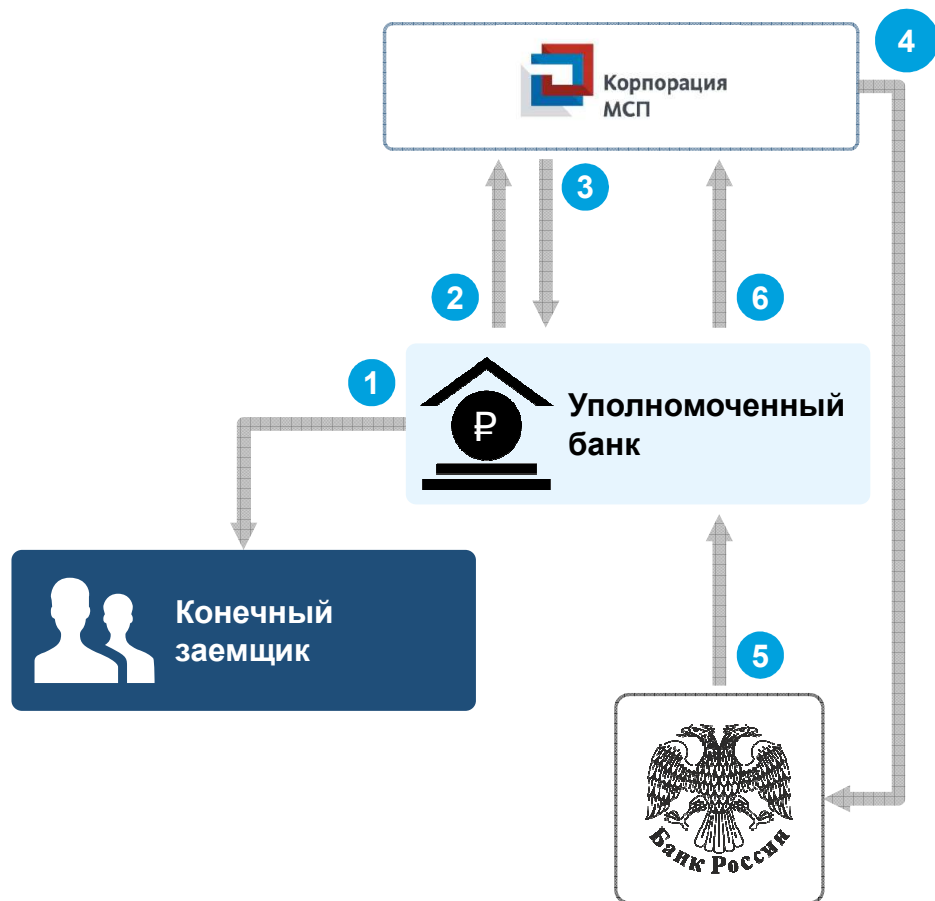
Условия	Параметры
Процентная ставка по кредиту для заемщика	До 8,5 % годовых*
Цели льготных кредитов	Инвестиционные и пополнение оборотных средств (в том числе для торговых предприятий), рефинансирование кредита
Размер кредита	От 3 млн рублей до 1 млрд рублей (до 4 млрд руб. на одного заемщика) До 500 тыс. рублей - при предоставлении кредита на организацию и (или) развитие бизнеса в части пополнения оборотных средств и финансирования текущей деятельности индивидуальным предпринимателям и физическим лицам, применяющим специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход» (самозанятых)
Срок кредита	Без ограничений
Срок льготного фондирования (льготной ставки по кредиту заемщику)	До 3 лет
Заемщик по кредиту	Субъекты МСП, лизинговые компании, факторинговые компании, МФО, организации, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП, физические лица, применяющие специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход» (самозанятые)
Виды деятельности заемщика	Любые виды предпринимательской деятельности, в том числе деятельность по производству и реализации подакцизных товаров, а также по добыче и реализации полезных ископаемых, КРОМЕ (ч.3 ст.14 ФЗ № 209-ФЗ) - Игорный бизнес; - Участники соглашений о разделе продукции; - Кредитные организации; - Страховые организации; - Инвестиционные фонды; - Негосударственные пенсионные фонды; - Профессиональные участники рынка ценных бумаг; - Ломбарды.

* Ставка по кредиту на неотложные нужды для поддержки и сохранения занятости определяется в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 02.04.2020 № 422.

Программа стимулирования кредитования. Требования к проектам и заемщикам – субъектам МСП

Целевое использование кредитов	- Инвестиционные цели - финансирование мероприятий по приобретению основных средств, модернизации и реконструкции производства, запуску новых проектов/производства, а также строительству многоквартирных домов, в том числе для целей продажи квартир в них. Допускается финансирование текущих расходов, связанных с реализацией инвестиционного проекта (не более 30% от совокупной величины инвестиционных кредитов). - Пополнение оборотных средств. - Рефинансирование.
Сроки кредитования	На усмотрение Уполномоченного банка (кредит может быть предоставлен на срок более 3 лет, при этом срок льготного фондирования по Программе не превышает 3 года).
Доля финансирования инвестиционного проекта за счет заемных средств	Не более 80% - для инвестиционных кредитов в размере более 500 млн рублей и инвестиционных кредитов независимо от размера кредита, погашение основного долга по которым предусматривается за счет денежного потока, производимого за счет реализации цели кредитования без учета доходов от текущей деятельности конечного заемщика. Без ограничений – для прочих инвестиционных проектов.
Требования к инвестиционным проектам	- Для инвестиционных кредитов в размере более 500 млн рублей и инвестиционных кредитов независимо от размера кредита, погашение основного долга по которым предусматривается за счет денежного потока, производимого за счет реализации цели кредитования без учета доходов от текущей деятельности конечного заемщика: - чистая приведенная стоимость инвестиционного проекта является положительной; - внутренняя норма рентабельности превышает выбранную ставку дисконтирования. - Для прочих инвестиционных проектов требования не устанавливаются.
Финансовые требования к заемщику	- Положительный финансовый результат по данным бухгалтерской отчетности за предыдущий календарный год (не применяется к специально созданным проектным компаниям (SPV)); вновь созданное юридическое лицо представляет промежуточную или годовую бухгалтерскую отчетность за первый отчетный период, который определяется в соответствии с статьей 15 Федерального закона от 06.12.2011 №402-ФЗ «О бухгалтерском учете». - Показатель «Общий долг / Операционная прибыль» юридического лица (или группы компаний, если рассматриваемое юридическое лицо входит в группу компаний) не превышает 10 (показатель не применяется при реализации инвестиционных проектов по строительству объектов жилой недвижимости). - Не применяются процедуры несостоятельности (банкротства).

Порядок получения Уполномоченным банком кредитов Банка России



1 Уполномоченный Банк предоставляет кредиты Конечным заемщикам с учетом требований Программы. Уполномоченный Банк самостоятельно осуществляют проверку соответствия Проектов и Конечных заемщиков требованиям Программы.

2 Уполномоченный Банк, предоставивший один либо несколько кредитов Конечным заемщикам, одновременно обращается в Банк России и Корпорацию с заявлениями на получение кредита Банка России и Поручительства Корпорации (с приложением необходимого комплекта документов).
Механизм получения кредитов Банка России аналогичен порядку, предусмотренному Указанием Банка России от 22 мая 2018 г. N 4801-У для получения кредитов, обеспеченных поручительствами.

Корпорация осуществляет проверку документов и не позднее 4-го рабочего дня с даты фактического поступления Заявления в Корпорацию уведомляет Уполномоченный банк об одном из следующих решений:

- 3**
- о предоставлении Поручительства и направлении в Банк России подписанных со стороны Корпорации договоров поручительства;
 - об отказе в предоставлении Поручительства.

Дополнительно Корпорация направляет в Уполномоченный банк уведомление о размере вознаграждения, необходимого к уплате Банком Корпорации за предоставленное Поручительство.

4 Корпорация в случае принятия положительного решения о предоставлении Поручительства направляет в Банк России подписанные со стороны Корпорации договоры поручительства.

5 Банк России, в случае принятия Корпорацией положительного решения о предоставлении Поручительства, предоставляет кредит Уполномоченному банку в сроки, указанные в Заявлении на предоставление кредита (в Заявлении должна быть указана дата предоставления кредита Банка России, наступающая не раньше, чем через 5 рабочих и позднее, чем через 10 рабочих дней с даты фактического поступления Заявления в Корпорацию).

6 Уполномоченный банк в течение 3-х рабочих дней с даты получения уведомления о размере вознаграждения осуществляет оплату вознаграждения.



Корпорация
МСП

3. Программа субсидирования процентной ставки, реализуемая Минэкономразвития при участии АО «Корпорация «МСП», выполняющей функции оператора

Постановление Правительства РФ от 30.12.2018 N 1764

"Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям и специализированным финансовым обществам на возмещение недополученных ими доходов по кредитам, выданным в 2019 - 2024 годах субъектам малого и среднего предпринимательства, а также физическим лицам, применяющим специальный налоговый режим "Налог на профессиональный доход", по льготной ставке"

Ключевые условия Программы субсидирования

Условия	Параметры
Процентная ставка по кредиту для заемщика	ключевая ставка Банка России, действующая на дату заключения кредитного договора (соглашения), + 2,75% годовых*
Цели льготных кредитов	Инвестиционные и пополнение оборотных средств, рефинансирование кредита (приоритетные отрасли), на развитие предпринимательской деятельности**
Размер кредита на инвестиционные цели	От 500 тыс. рублей до 2 млрд рублей
Размер кредита на пополнение оборотных средств	От 500 тыс. рублей до 500 млн рублей
Срок кредитного договора на инвестиционные цели	До 10 лет
Срок кредитного договора на пополнение оборотных средств	До 3 лет
Размер кредита на развитие предпринимательской деятельности	до 10 млн рублей
Срок кредита на развитие предпринимательской деятельности	до 5 лет
Заемщик по кредиту на развитие предпринимательской деятельности	микропредприятие, "самозанятые" граждане
Получатели субсидий	Уполномоченные банки, прошедшие отбор
Периодичность предоставления субсидии банкам	Ежемесячно

* По кредиту на развитие предпринимательской деятельности - до 9,95 % годовых

** Включая кредитные договоры, заключенные уполномоченными банками и заемщиками в 2019 - 2024 годах, условия которых приведены в соответствие с требованиями Программы субсидирования посредством заключения соответствующих дополнительных соглашений к этим кредитным договорам.

Приоритетные отрасли

1. Сельское хозяйство
2. Строительство
3. Здравоохранение
4. Образование
5. Обрабатывающее производство
6. Услуги в сфере туризма (внутреннего и въездного)
7. Деятельность в области культуры, спорта
8. Деятельность профессиональная, научная и техническая.
9. Информация и связь
10. Транспортировка и хранение
11. Водоснабжение, водоотведение, организация сбора, обработки и утилизации отходов
12. Деятельность гостиниц и предприятий общественного питания
13. Деятельность в сфере бытовых услуг
14. Производство и распределение электроэнергии, газа и воды
15. Розничная/оптовая торговля при условии заключения кредитного договора(соглашения) на инвестиционные цели
16. Розничная торговля на территории моногородов
17. Розничная/оптовая торговля на территориях ДФО, СКФО, Р.Крым и Севастополя, Арктическая зона
18. Розничная торговля при условии, что субъект малого предпринимательства является микропредприятием (за исключением случаев, указанных в пунктах 15 - 17)
19. Аренда (сдача внаем), за исключением предоставления по договорам финансовой аренды (лизинга), собственного недвижимого имущества (за исключением земельных участков, многоквартирных домов, жилых домов, квартир и иных жилых помещений) и собственного движимого имущества



Корпорация
МСП

4. Условия программы льготного лизинга оборудования для субъектов индивидуального и малого предпринимательства, реализуемой региональными лизинговыми компаниями (РЛК)

Программа льготного лизинга оборудования для субъектов ИМП*

Общая информация



Создание сети
дочерних лизинговых
компаний Корпорации

- Программа льготного лизинга реализуется через сеть региональных лизинговых компаний (РЛК) с уставным капиталом в размере 2 млрд рублей каждая:
 - «РЛК Республики Татарстан» (г. Казань);
 - «РЛК Республики Башкортостан» (г. Уфа);
 - «РЛК Ярославской области» (г. Ярославль);
 - «РЛК Республики Саха (Якутия)» (г. Якутск).

РЛК предоставляют лизинговое финансирование на всей территории Российской Федерации вне зависимости от местонахождения лизингополучателя



Преимущества
программы льготного
лизинга

- Льготные процентные ставки: **6%** для российского оборудования, **8%** для иностранного оборудования;
- Лизинг представляет собой **беззалоговое финансирование**, обеспечением является сам предмет лизинга;
- Лизинговая компания самостоятельно приобретает у поставщика оборудование и передает его во временное пользование и владение лизингополучателю;
- Лизингополучатель не ограничен в выборе оборудования и поставщика оборудования;
- Лизингополучатель вправе выбрать график платежей исходя из сезонности бизнеса;
- Первый лизинговый платеж оплачивается через 30 дней после подписания акта приема-передачи;
- Существует возможность привлечения региональных гарантийных организаций в качестве поручителя.

Лизинговые продукты для приобретения оборудования в рамках Программы льготного лизинга

Параметры финансирования

Продукт		Ставка	Сумма финансирования*	Срок лизинга	Аванс	
 Устойчивое развитие**		6 % для российского оборудования	0,5-200 млн рублей	13-84 месяцев	10%	
 Лизинг без аванса			2,5-50 млн рублей		0%****	
 Производство	Высокотехнологичное и инновационное производство		2,5-200 млн рублей	13-60 месяцев	От 10%	
	Приоритетное производство				От 15%	
 Сельхозкооперация	Создание		2,5-10 млн рублей	13-84 месяцев***	От 10%	
	Развитие		2,5-200 млн рублей			13-84 месяцев
 Поставщики заказчиков	Высокотехнологичная и инновационная продукция		2,5-100 млн рублей	13-60 месяцев	От 15%	
	Прочая продукция					
 Дальневосточный федеральный округ			8 % для иностранного оборудования		13-60 месяцев	От 15%
 Моногорода, территории опережающего социально- экономического развития и Арктической зоны РФ				2,5-200 млн рублей	13-84 месяцев	
 Спорт и Туризм		13-60 месяцев				
 Социальное предпринимательство		1-5 млн рублей		13-60 месяцев	От 15%	

Профиль клиента

Резидент РФ, **субъект индивидуального и малого предпринимательства** (ИМП), включенный в Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства.

Величина дохода До 800 млн руб.

Численность сотрудников До 100 человек

Предмет лизинга

Оборудование – новое (ранее не использованное или не введенное в эксплуатацию)

 **Виды имущества вне рамок программы**
(финансирование не осуществляется)

- оборудование, предназначенное для оптовой и розничной торговой деятельности;
- водные суда;
- воздушные суда и другая авиационная техника;
- подвижной состав железнодорожного транспорта;
- транспортные средства, самоходные машины и другие виды техники, на которые оформляются паспорт транспортного средства или паспорт самоходной машины и других видов техники
- навесное, прицепное оборудование к указанным видам техники;

* Максимальный лимит на одного лизингополучателя (группу связанных компаний)

** Продукт действует в период с 15 апреля 2020 г. по 31 декабря 2020 г. (заключение лизинговых договоров до 31 декабря 2020 г.).

*** Выкупная стоимость до 60% от стоимости предмета лизинга при сроке лизинга, не превышающем 24 месяца

**** При наличии поручительства РГО, обеспечивающего исполнение Лизингополучателем обязательств по договору лизинга в размере не менее 30% от стоимости предмета лизинга



Корпорация
МСП

5. Программа Инвестиционный лифт

Система «Инвестиционный лифт» - открытая система взаимодействия Федеральных организаций поддержки и Региональных институтов развития, направленная на оказание консолидированной поддержки субъектам МСП в сфере несырьевого экспорта, высоких технологий и импортозамещения не менее чем двумя участниками данной системы, в том числе в рамках совместных продуктовых решений.

Основные задачи системы «Инвестиционный лифт»

- Развитие стабильного конкурентоспособного производственного сектора МСП;
- Увеличение объемов экспортно-ориентированных производств МСП;
- Рост производства в сфере высоких технологий и импортозамещения в секторе МСП;
- Стимулирование развития экспортной деятельности субъектов МСП;
- Организация эффективного взаимодействия субъектов МСП и инфраструктуры поддержки, Федеральных организаций поддержки и Региональных институтов развития, осуществляющих поддержку субъектов МСП;
- Координация мер поддержки субъектов МСП в рамках системы Инвестиционный лифт, направленных на развитие имеющегося потенциала субъекта МСП, возможностей его роста и потребностей в ресурсном обеспечении, с целью повышения конкурентоспособности их продукции.

Участники системы «Инвестиционный лифт»

Федеральные организации поддержки

- **РФИ** - Российский фонд прямых инвестиций
- **ФРП** – Фонд развития промышленности
- **РЭЦ** – Российский экспортный центр
- **Корпорация** – АО «Корпорация «МСП»

Региональные институты развития из 27 регионов Российской Федерации

- **ЦПЭ** – Центры поддержки экспорта
- **РФРП** – Региональные фонды развития промышленности
- **РГО** – Региональные гарантийные организации

В рамках Порядка взаимодействия институтов развития в 2016-2020 гг. одобрено финансирование 50 проектов общим бюджетом 33 006 млн рублей

На рассмотрении в рамках системы «Инвестиционный лифт» находится 4 проекта в области медицины и обрабатывающих производств.
Общий бюджет рассматриваемых проектов составляет 2 259 млн рублей.



Финансовая поддержка

- Финансирование на проектной основе.
- Стоимость финансирования: от 1% до 5% годовых (в зависимости от Программы финансирования)
- Срок займа до 7 лет.
- Объем финансирования: до 750 млн руб. на одну сделку

- Предоставление гарантии в сумме до 50% от суммы кредита, (100 % для стартап проектов) с возможным участием РГО до 75%
- Программы финансовой поддержки субъектов МСП (8,5% годовых)

- Участие в акционерном капитале до 50%.
- Объем инвестирования: до 1 млрд руб. в один проект.
- Внутренняя норма доходности превышает 13,5% в рублях.
- Выход РФПИ из инвестиции через 5-7 лет.

- 9 страховых продуктов ЭКСАР.
- Кредитование: Размер кредита – до 100% от суммы экспортного контракта.
- Валюта кредита – российский рубль или валюта экспортного контракта.

Нефинансовая поддержка

- Консультирование промышленных предприятий в формате «единого окна» по мерам государственной поддержки
- Выполнение функций эксперта в механизме Специальных инвестиционных контрактов (СПИК) и механизме субсидирования процентных ставок по инвестиционным кредитам, утвержденного постановлением Правительства Российской Федерации от 03.01.2014 № 3)
- Выполнение функций уполномоченного оператора Государственной информационной системы промышленности (ГИСП)

- Маркетинговая и информационная поддержка
- Имущественная поддержка
- Расширение доступа к государственным закупкам
- Помощь во взаимодействии с органами власти, субъектами Российской Федерации
- Правовая поддержка

- Формирование системы корпоративного управления и мотивации
- Повышение качества финансового планирования и отчетности
- Помощь в формировании стратегии
- Эффект «якорного» инвестора для проведения дальнейших раундов финансирования и выхода на рынки капитала
- Расширение базы клиентов и других контрагентов путем развития взаимодействия с портфельными компаниями РФПИ
- Помощь в выходе на международные рынки с использованием международных контактов РФПИ

- Аналитика и исследования
- Поиск партнеров и продвижение на внешние рынки
- Консультации по международному патентованию и сертификации продукции за рубежом
- Консультации по электронной торговле
- Специальные программы поддержки (транспортировка продукции, размещение в дегаустационных павильонах, Программа «Made in Russia» и проч.)
- Образовательные услуги Школы экспорта РЭЦ



Корпорация
МСП

6. Поддержка субъектов МСП через Фонд «МИР»

ЗПИФ долгосрочных прямых инвестиций «МИР» (Фонд «МИР») – фонд широкого профиля, осуществляющий поддержку субъектов МСП путём предоставления прямых инвестиций и/или путём выдачи инвестиционных займов (мезонин). Пайщик Фонда «МИР» - АО «МСП Банк».

Управляющая компания АО «МИР» (УК «МИР») – акционерное общество, осуществляющее управление имуществом Фонда «МИР», 100% акций УК «МИР» принадлежит АО «Корпорация «МСП».

Сегменты работы Фонда «МИР»

- Проекты, получившие поддержку со стороны Корпорации и/или АО «МСП Банк».
- Проекты, получившие поддержку со стороны партнеров Корпорации: участников Программы «Инвестиционный лифт»; партнёров, реализующих программы поддержки МСП (Сектор Роста Московская биржа, ВЭБ Инновации, Российская венчурная компания, Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере, Национальная технологическая инициатива).

Критерии и требования к Проектам

- Проект МСП должен находиться на этапе роста/расширения бизнеса: завершены НИОКР, начато производство, имеется успешный опыт реализации продукции и растущий рынок сбыта.
- Проект МСП масштабируем – способен увеличивать объемы производства и продаж, может быть реализован в других регионах России.
- Проект МСП реализуется в приоритетной отрасли экономики*
- Команда Проекта располагает необходимым профессиональным опытом запуска производства и продвижения продуктов.
- Ключевыми документами по проекту являются бизнес-план и финансовая модель проекта; особое внимание в бизнес-плане должно быть уделено рынку сбыта и продажам продукции.

*В соответствии с приоритетами АО «Корпорация «МСП».

Продукты для МСП

Продукт

Параметры продукта

Схема участия

1

Капитал для МСП



Объем финансирования

15-250 млн. руб.

Целевая норма
доходности

15%

Целевая доля участия

от 34% до 49,99%

Срок участия

не более 5 лет

Вход в проект: вклад в капитал компании (cash-in), заключение инвестиционного соглашения и опционов.

Выход из проекта:

1. Через опционы:
 - PUT-опцион АО «МИР» на продажу своей доли Инициатору проекта;
 - CALL-опцион Инициатора проекта на выкуп доли МИР.
2. Продажа доли стратегическому инвестору.

- Субъект МСП должен сформировать капитал на балансе проектной компании в размере 50,01-66% долей.
- Участие в органах управления компании с правом вето по финансовым вопросам.
- Выход из проекта осуществляется через реализацию опционов или путем продажи доли стратегическому инвестору.
- В качестве обеспечения рассматриваются: залог долей проектной компании, залог имущества, поручительство владельца.

2

Инвестиционный заем (мезонин)



Объем финансирования

15-300 млн. руб.

Целевая ставка

12%

Возможные условия

конвертация займа в капитал

Срок участия

не более 5 лет

Вход в проект: инвестиционный заем с возможностью конвертации в капитал, заключение инвестиционного соглашения и опционов.

Выход из проекта:

1. Погашение займа.
2. При конвертации займа в капитал:
 - выход через опционы;
 - продажа доли стратегическому инвестору.

- Выход из проекта осуществляется путем погашения займа.
- В качестве обеспечения рассматриваются: залог долей проектной компании, залог имущества, поручительство владельца.



Корпорация
МСП

7. Кредитно-гарантийная поддержка субъектов МСП под залог интеллектуальной собственности (ИС)

Понятие «Интеллектуальная собственность»

Интеллектуальная собственность (ИС)* - зарегистрированные в федеральном органе исполнительной власти по интеллектуальной собственности изобретения, полезные модели, промышленные образцы, программы для электронных вычислительных машин, базы данных, а также селекционные достижения, которые зарегистрированы в федеральном органе исполнительной власти по селекционным достижениям, используются в деятельности заемщика и исключительные права на которые принадлежат заемщику, либо зарегистрированные в федеральном органе исполнительной власти по интеллектуальной собственности товарные знаки в совокупности с иными объектами интеллектуальной собственности, указанными выше.

Залог интеллектуальной собственности может учитываться как **основное или дополнительное обеспечение** при структурировании кредитно-гарантийных сделок.

Требования к субъекту МСП, критерии

Право на заключение договора о предоставлении субсидии возникает у заемщика, отобранного Министерством экономического развития Российской Федерации в соответствии со следующими критериями:

- Заемщик включен в реестр субъектов МСП
- Проект реализуется в Приоритетной отрасли экономики
- Заключен кредитный договор с банком-партнером участника НГС или с уполномоченным банком по программе льготного кредитования субъектов МСП (ПП 1764).
- Заемщиком заключен с кредитной организацией кредитный договор, обеспечением исполнения обязательств по которому является в том числе залог или созалог прав на интеллектуальную собственность
- В отношении заемщика предоставлено обеспечение по кредиту в пользу кредитной организации
- У заемщика отсутствует просроченная (неурегулированная) задолженность перед кредитной организацией по уплате процентов за пользование кредитом
- У заемщика отсутствует просроченная (неурегулированная) задолженность по уплате вознаграждения за предоставление обеспечения по кредиту
- Заемщиком обеспечена государственная регистрация залога прав на интеллектуальную собственность по договору залога исключительного права на изобретение, полезную модель, промышленный образец, товарный знак.
- В залог по кредиту предоставлено обеспечение 1-2 категории качества (в соответствии с инструкцией ЦБ РФ №590П), предоставляемое в том числе участниками НГС.

*постановление от 30 апреля 2019 г. №533 (В целях исполнения Федерального проекта, а также обеспечения объема кредитования субъектов МСП под залог прав на ИС принято постановление Правительства Российской Федерации от 30.04.2019 № 533 «Об утверждении Правил предоставления субсидий в 2019–2024 годах из федерального бюджета на возмещение расходов, связанных с получением кредитов под залог прав на интеллектуальную собственность» (далее – Постановление Правительства Российской Федерации)).

Виды субсидий

Субсидия по процентным выплатам

На возмещение расходов на уплату части процентных платежей по кредитам (не более 1/3 ключевой ставки, действующей на дату подачи заявки) .

Субсидия по уплате вознаграждения за обеспечение по кредиту

На возмещение расходов на уплату вознаграждения за обеспечение, предоставляемое Корпорацией МСП, иными участниками НГС, а также иными лицами, предусмотренными законодательством Российской Федерации, по кредитным договорам, осуществляется в размере фактически понесенных расходов, но не более 1/3 ключевой ставки.

Процедура получения субсидии



- 1 Подача заявки и пакета документов субъектом МСП в Министерство экономического развития Российской Федерации на получение субсидии (до 1 ноября текущего финансового года)
- 2 Направление заявки субъекта МСП в АО «Корпорация «МСП»
- 3 Заключение АО «Корпорации «МСП» о соответствии заемщика условиям предоставления субсидии (АО «Корпорации «МСП» осуществляет проверку соответствия заемщика критериям и требованиям и подготовку заключения о соответствии заемщика условиям предоставления субсидии)
- 4 Комиссия по вопросам предоставления субсидий из федерального бюджета субъектам МСП на возмещение расходов, связанных с получением кредитов под залог прав на интеллектуальную собственность определяет лимиты субсидий по уплате вознаграждения АО «Корпорация «МСП» и по процентным выплатам на соответствующий финансовый год и представляет предложения Министерству экономического развития РФ о предоставлении или об отказе в предоставлении субсидии
- 5 Министерство экономического развития РФ принимает решение о предоставлении субсидии заемщику. Заключение договора

Планирование

В соответствии с паспортом Федерального проекта должно быть осуществлено кредитование под залог прав на интеллектуальную собственность в размере **31 млрд рублей в период с 2019 по 2024 год** в том числе в 2019 г не менее **1,0 млрд рублей**, в **2020 году не менее 2,0 млрд рублей**.

Результат

В 2019 году банками – партнерами заключены кредитные договоры с субъектами малого и среднего предпринимательства на сумму **4,245 млрд рублей**, по которым субъектам МСП фактически выдано **1 754 млн рублей** кредитных средств. **В 2020 году (на текущую дату) 3 884 млн рублей**.

В составе обеспечения по указанным кредитным договорам присутствуют независимые гарантии АО «Корпорация «МСП».

Примеры поддержанных проектов, в составе обеспечения по которым имеется залог интеллектуальной собственности:

- Проект по строительству завода по производству диметилового эфира мощностью 10 тыс. тонн в год;
- Организация производства маршрутизаторов и программного обеспечения для маршрутизаторов;
- Расширение функционала и продвижение ИТ-платформы для перевозчиков сельскохозяйственной продукции;
- Создание сети спортивных студий инновационного формата для проведения высокоинтенсивных тренировок;
- Вывод на рынок нового метода лечения артроза, организация производства электретов.



**Корпорация
МСП**

**Акционерное общество «Федеральная корпорация
по развитию малого и среднего предпринимательства»**

Москва, Славянская площадь, д. 4, стр. 1, тел. +7 495 698 98 00
www.corpmsp.ru, info@corpmsp.ru